

# H29年度 キャリアパス多様化支援セミナーⅡ 交渉学 アンケート/グラフ

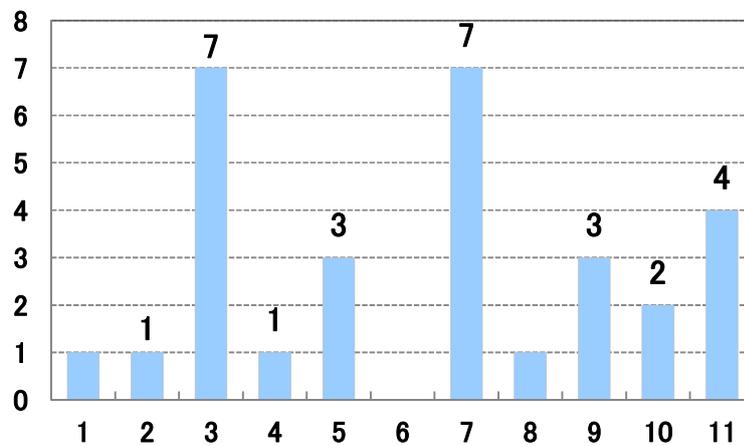
※30名回答

## [1] 回答者数

MC1	15
MC2	2
DC1	2
DC2	2
DC3	3
DC4以上	1
PD	0
助教	1
その他/教員など	4
未回答	0
計	30

## [2] あなたの所属を教えてください。

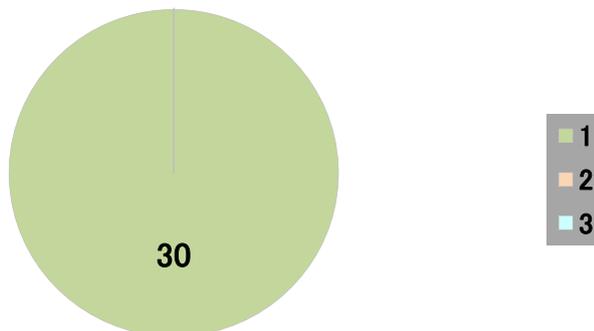
- 1.理学院/理学研究院 2.生命科学院/先端生命科学研究院 3.農学院/農学研究院 4.工学院/工学研究院  
 5.環境科学院/地球環境科学研究院 6.情報科学研究科 7.総合化学院 8.水産科学院/水産科学研究院  
 9.医学/歯学/獣医学/薬学/保健科学 10.東北大学 11.その他



※その他 産学連携本部

**[3] キャリアパス多様化支援セミナーは参考になりましたか？**

1.参考になった 2.どちらでもない 3.参考にならなかった



**[3-1] 参考になった方:どの点が参考になりましたか？(具体的に)**

1	単なる戦術でない交渉力の重要性を改めて実感するとともに、今後に生かせる点が多々あった。
2	交渉するときは自分の利益だけを考え、のめりこみがちだったが、相手のためになることを提示することで交渉がうまくいくということ。
3	「交渉」の考え方、普段の自分のコミュニケーション(学生とのやり取りなど)にも活用できる考え方があった。それを理論的に理解できた。
4	実際の交渉例から自分がどうであったかを振り返ることで、自分を客観的に分析することができました。
5	新しい学問を学べた印象。実際に頭を使って演習した。
6	自分の強みは案外どこにでも転がっていることを気づかされた。
7	交渉学の授業、非常に有意義であった。
8	交渉の中心の目的ではない情報が主導権を握る鍵になること。
9	相手とのやり取りで気を付けるべき点(即答を避ける、強みを活かすなど)。
10	座学だけでなく実践形式で学ぶことでより交渉学を深く考えるきっかけになった。
11	交渉の具体的なポイントを明示してもらえたこと。それを実践形式で練習できたこと。
12	具体的な手法や実例もあり、とてもわかり易かった。また、すぐに実践できそうなことも大変参考になった。
13	強みを考えて、アピールするとよいという点。演習ができた点。
14	業務で交渉を行っていますが、強みを活かすという点をもう少し行うべきと改めて感じました。
15	交渉学の基本について学ぶことが出来、自分の傾向について考える機会となったため。

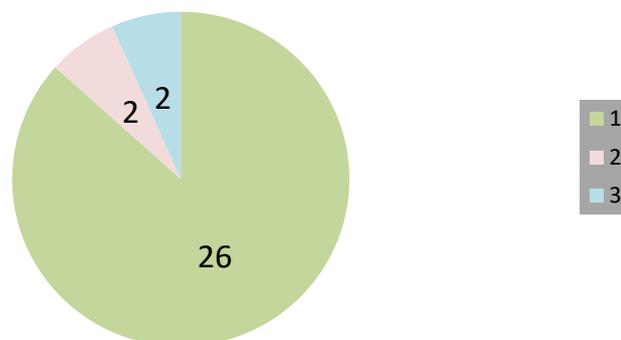
16	交渉を実践できた点。
17	自分の強みを言うことが、相手の利益にもなるということ。交渉成立後を考えることが重要であるということ。
18	交渉における自分の弱い部分を知ることが出来た。
19	自身の強みについて考えようと思いました。
20	交渉のポイントを理解することができた。力不足を実感。
21	自分の思考の展開がわかった。交渉相手に「紙に書いてない事柄がババッと出てきてすごいと思った。」と言われて自分の強みがわかった。
22	即答しないところ。
23	実践的であった。講師の方のお話しがわかりやすくおもしろかった。
24	具体的な交渉学に関わる有意義な話が聞けた。
25	交渉において強みをどう認識するかの重要性について。
26	概念を変えられた。

**[3-2]参考にならなかった方:どのようなことを期待されておりましたか？(具体的に)**

該当が無かった為、記載なし

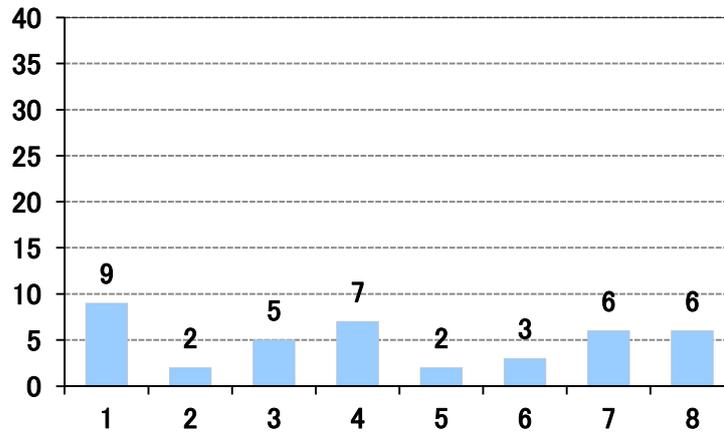
**[4] キャリアパス多様化支援セミナーの講演時間について**

1.ちょうど良い 2.長い 3.短い



**[5]キャリアパス多様化支援セミナーの開催について、どの様に知りましたか？(複数回答可)**

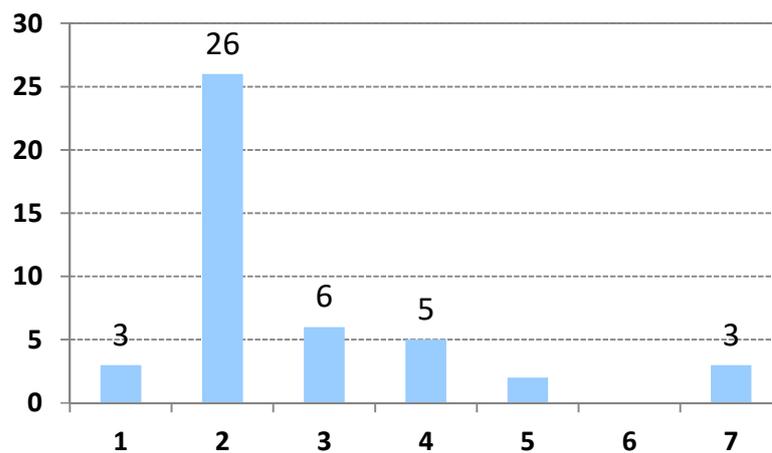
- 1.教員の紹介 2.先輩・友人の紹介 3.人材育成本部 HP 4.人材育成本部 案内メール 5.掲示板ポスター  
6.大学入学式ガイダンス 7.他の講義での紹介 8.その他  
10.大学院入学式のオリエンテーション 11.その他(具体的に)



※その他: ・東北大学本部からのメール

**[6]キャリアパス多様化支援セミナーへの参加理由(複数回答可)**

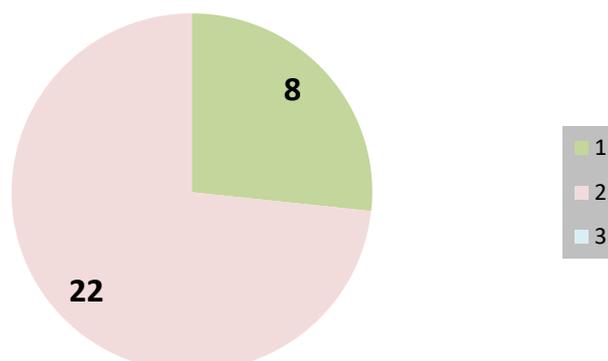
- 1.興味のある講演者だから 2.交渉学を知りたいから 3.自分の研究活動に役立てたいから  
4.就職活動に役立てたいから 5.教員にすすめられたから 6.先輩・友人にすすめられたから 7.その他(具体的に)



※その他: ・今後何かに活かすことができそうだから  
・就職に役立てたいから

**[7]今後も、キャリアパス多様化支援セミナーを開催する予定ですが、また参加したいと思いますか？**

- 1.是非参加したい 2.都合が良ければ参加したい 3.参加したくない



**[8]今後、キャリアパス多様化支援セミナーで、講演して欲しい企業の分野(企業/業種)を教えてください。**

1	交渉学の練習を継続的にやりたいです。
2	自分の能力を引き出すようなセミナー。
3	バイオ研究学生→就職の多様性について。
4	コンサルタント
5	身の回りの製品をつくっているBtoCの企業の企画・マーケティング。
6	官公庁や研究所など。
7	交渉学の応用編にも興味があります。
8	研究者として生きていく上で必要なこと。
9	コンサルティング
10	技術営業
11	農学系、ベンチャー

**[9]キャリアパス多様化支援セミナーについてのご感想、またはS-cubicへのご意見・ご要望など。**

1	とても勉強になりました。ありがとうございました。
2	大変勉強になりました。ありがとうございました。
3	普段関わらない分野のお話しが聞けて大変参考になりました。
4	貴重なセミナーに参加させていただきありがとうございました。
5	参加する前はどの程度の内容なのか軽く見ていましたが、期待以上でおもしろかったです。ためになりました。
6	とてもためになりました。
7	平日に開かれると授業を休む必要が出てくるので授業後もしくは休日にしてほしい。
8	これからもよろしく願います。